

## Sales & Online Marketing Coordinator

(Teilzeit/Vollzeit, NÖ, Amstetten)

Wer wir sind, unsere Ziele und wie du uns unterstützen kannst:

Wir sind ein junges Unternehmen und entwickeln neue Technologien von morgen. Hierbei legen wir besonders Wert auf Nachhaltigkeit – ob Projekte in grünen Energietechnologien oder in der Kreislaufwirtschaft, wir bringen Wissenschaft in technische Anwendung. Dabei entwickeln wir Prototypen und Spezialanlagen. Unterstütze unser junges Team dabei, indem du Social-Media Gestaltung, online-Werbekampagnen, Leadauswertung und Terminierung übernimmst. (vorwiegend auf LinkedIn) Eine Einarbeitungsphase und Anlernphase ist bei uns selbst verständlich. Arbeite mit uns in unserem top-modern Büro nahe Bahnhof Amstetten (3 Gehminuten).



**WISSEN WIE'S  
GELINGT.**



### Deine Aufgaben

- > Erstellung von Social-Media Content auf Basis von Vorgaben
- > Unterstützung bei der Schaltung von gezielten Werbekampagnen
- > Auswertung von Social-Media Leads und Einpflegung in unser CRM
- > Terminierung von Kundengesprächen
- > Nachbetreuung von Leads
- > Mitgestaltung von Messeauftritten
- > generelle Unterstützung im Vertrieb neuer Produkte

### Dein Profil

- + Du arbeitest gerne eigenverantwortlich
- + Du bist hands-on und arbeitest lösungsorientiert
- + Hohe Affinität zu Medien, Online- und Performance-Marketing
- + Idealerweise Erfahrung im Bereich online-Marketing wie LinkedIn und Google Ads
- + Sehr gute Ausdrucks- und Sprachfähigkeiten in Deutsch (und Englisch)
- + Du hast eine abgeschlossene Ausbildung oder bist auf zweitem Bildungsweg
- + Sehr gute Kenntnisse in MS-Office Produkten
- + Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft

### Das sind die Benefits für dich

Arbeitsumfang: 20 bis 40h pro Woche (je nach deinen Möglichkeiten)

Gleitzeit mit Kernarbeitszeit,

Entwicklungsmöglichkeit zum Vertriebs- und Marketingspezialisten.

Die Stelle wird anfangs gemäß dem KV für Information & Consulting in der Verwendungsgruppe II eingestuft. Das Mindestgehalt dafür beträgt 2.200 € brutto. (Basis Vollzeitanstellung für 2 Verwendungsgruppenjahre). Wir bieten dir ein höheres Gehalt und eine höhere Einstufung je nach deiner Erfahrung, Qualifikation und Übernahme von Verantwortung. Auch eine mögliche umsatzbezogene Verkaufsprovision kann vereinbart werden.

Falls wir dein Interesse geweckt haben, freuen wir uns über deine Bewerbung an [office@protovation.at](mailto:office@protovation.at). Wir hätten dich gerne ab dem Q1-2026 bei uns an Board (natürlich nehmen wir Rücksicht auf deine Möglichkeiten)